

Sakarya'nın Güçlü Fıratpen Bayilerinden Ada Yılmaz'da Tercihini Schtec'den Yana Kullandı



“Schtec olarak, en iddialı olduğumuz konuların başında da Ar – Ge departmanımızın bilgi birikim ve tecrübesi gelmektedir”

Schtec Firma Ortaklarından Ertuğrul ÇAMAĞAÇ ile gerçekleştirdiğimiz söyleşide, Makine sektörü ile ilgili sorularımızı şu şekilde yanıtladı;

Ürün portföyünüzde yer alan makinelerinizin sunduğu yenilikler ve sağladığı kolaylıklar hakkında bilgi verir misiniz?

Schtec Makine olarak, sektörün yabancı ve yerli en önemli markalarında yıllarca çalışmış olmamız ve PVC-Alüminyum İşleme Makineleri konusunda bizlere ve ekibimize çok ciddi bilgi birikimi ve tecrübe kazandırmıştır. Buna paralel olarak da tüm sektörü ve rakiplerimizi yıllardır çok yakından takip etmemiz ve müşterilerimizin isteklerini çok iyi bilmemiz ürettiğimiz makinelerin de rakiplerine göre sunduğu teknolojik özelliklerinin ve hassasiyetinin daha fazla olmasını sağlıyor.

İlk üretmiş olduğumuz 2 Eksen CNC Köşe Temizleme Makinemiz ise rakiplerine göre daha güçlü ve rijit bir konstrüksiyona sahip olduğundan ve üzerinde kullanmış olduğumuz mekanik aksam ile otomasyon aksam konusunda dünyanın en önemli firmaları ile çalıştığımızdan ve çok doğru ürünler olması sebebiyle eksen hızlarını % 30 - % 40 oranında arttırma şansı vermekte, bu da 4 eksen CNC hızından daha fazla hız demek olup fiyat konusunda ise rakiplerin vermiş olduğu 2 eksen fiyatından bizim müşterilerimize bu makineyi sunmamızı sağlamıştır. Ayrıca, Köşe Temizleme Makinemiz diğer 2 eksen makinelerden farklı olarak istenildiği zaman Dört Köşe Kaynak Makinesine akupile edilerek çalıştırılması mümkündür ve yeni nesil 2 eksenli köşeden çevirme istasyonu ile hattın hem kapasitesi arttırılmış olup hem de işletmede yer konusunda 3 metrelik bir kazanç sağlamış olmaktadır. Ayrıca, farklı bıçak

tasarımından dolayı köşeleri daha az sürede ve daha düzgün temizleyebilme şansını müşterilerimize sunmuş olmaktadır.

Profil İşleme Merkezi diğerlerine göre daha fonksiyonel çalışarak hantal yapıya sahip makinelerden % 30 - % 40 daha fazla iş çıkarabilmektedir. Profilin makine içine sürülüş ve tutuş tekniğinin profilin işleniş kalitesini çok yakından ilgilendirdiğini iyi bildiğimiz için burada profil sürüş ve tutuş tekniğini mühendisliki bir çözümlerle sonuca ulaştırdık. Ayrıca, kullanmış olduğumuz otomasyon, elektrik , elektronik , pneumatik ve mekanik malzeme kalitesinin çok yüksek olması makinemizin yüksek hızlara yüksek hassasiyetle ulaşmasını sağlamaktadır.

2014 yılı içerisinde sektöre sunmuş olduğunuz ürünlerinizin hakkında bilgi alabilir miyiz?

2014 yılı içerisinde özellikle Otomasyon Makineleri diye tabir ettiğimiz Profil İşleme ve Kesim Merkezleri ile Dört Köşe Kaynak – CNC Köşe Temizleme Makinelerini müşterilerimizin hizmetine sunmuş bulunmaktayız, kullandığımız ileri teknoloji ve yüksek hassasiyete sahip hepsi alanında sektörünün lider firmaları numundaki Alman Beckhoff, Festo ve Eaton markaları ile yapmış olduğumuz makinelerin çok güçlü ve rijit bir konstrüksiyona sahip olması ve şuan Türkiye'deki makine üreticileri içinde tüm yazılımı kendi bünyesinde gerçekleştirebilen tek firma olmamızın sağlamış olduğu esneklikle yurt dışındaki muadillerinin dahi ötesinde makinelerimizin üretimini gerçekleştirmektedir.

Sektör içerisinde yaşanan rekabeti nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bizler doğru rekabetin firmalarının gelişimi için önemli bir fırsat olarak görmekteyiz, firmaların ürünlerin daha iyisini



üretme ve müşterilerine daha iyi hizmet verebilme çabasının doğru rekabetle çok daha üst noktalara taşınabileceğine inanmaktayız ve bu şekilde de müşterilerimiz ihtiyaçlarını tam anlamıyla karşılayabilecek ürünü daha doğru fiyatlara temin edilmesini ve kendi firmaları için doğru yatırım yapabildiğini sağladığını düşünmekteyiz fakat sektörümüzde rekabet konusunu çok farklı algılayan, rekabeti sadece ürününü satılabilmek adına veya kendi gelişimi ve kendisini sürekli hazır tutmasının da önemli bir faktör olan rakip firmaların ürününü sattırmamak amacı ile her yolu mubah sanan firmalarımızda bulunmaktadır fakat müşterilerimiz bu durumları artık çok iyi analiz edebildiklerini doğru ve kaliteli ürünü, iyi hizmet alabilecekleri yer konusunda doğru tercih yaptıklarını görmekteyiz.

Makine sektöründe yaşanan ürün taklitçiliği konusunda neler söylemek istersiniz?

Sektörümüzde doğru alt yapısı ve tecrübesi olmayan firmaların yeni bir ürün çıkarmak için sık kullandıkları bir yöntem olarak görmekteyiz. Bizler, bu yaklaşım ve düşüncüyü benimseyen, ürüne kendi know-how'ını katmayan bu tarz firmaların orta ve uzun vadede başarılı olamayacağını ve hatta müşterilerine çözüm sunamadıkları için ciddi sıkıntı yaşayabileceklerini düşünmekteyiz.

Hangi ülkelere ihracat gerçekleştiriyorsunuz?

Schtec Makine, 2013 yılında faaliyetine başlamasına ve ilk etapta yurtiçi pazarına konsantre olmuş olmamıza rağmen yurtdışındaki önemli bağlantılarımız ve dostluklarımız ile aktif pazarlamaya başlamamış olsak da özellikle Doğu Avrupa, Rusya, Amerika, İspanya ve Irak'ın dahil olduğu 11 farklı ülkede Schtec Markası ile müşterilerimiz PVC Kapı – Pencere üretimini gerçekleştirmektedir ve bu durum bizler için önemli bir gurur kaynağıdır.

Firmanızın Ar – Ge'ye verdiği önem konusundaki düşünceleriniz nelerdir?

Schtec olarak, en iddialı olduğumuz konuların başında da Ar – Ge departmanımızın bilgi birikim ve tecrübesi gelmekte-

dir. Şuan ekibimizde Türkiye'deki ilk Cnc Köşe Temizleme, ilk Dört Köşe Kaynak Makinesi ve ilk Profil İşlem Merkezinin tüm mekanik ve elektrik - elektronik Ar – Ge'sini yapan ekip, kadromuzda yer almaktadır. Böyle değerli bir ekibin Schtec Makine bünyesinde olmuş olması bizler için de önemli bir gurur kaynağıdır. Çok kısa zamanda çok ciddi bir satış performansı yakalamamızda da değerli müşterilerimizin bu ekibin tecrübesine güvenmesi ve bilgi birikimine inanması yatmaktadır.

Firmanızın pazarlama anlayışında etkin olan öğeler nelerdir?

Pazarlama stratejileri özellikle de bizim gibi yeni fakat gelişime müsait kuruluşlar için ayrı bir önem taşısa da bizler işimizi çok iyi yaparak, kalitesi ve teknolojisi yüksek makineler üreterek, üretmiş olduğumuz makinelere de tecrübeli bir ekiple hızlı bir satış sonrası hizmeti vererek sağlayacağımız müşteri memnuniyetinin üzerine sağlıklı bir şekilde inşa edilmiş pazarlama anlayışının doğru olacağına inanmaktayız ve tüm Üretim – Satış - Pazarlama Organizasyonumuzu bu temeller üzerine kurmuş bulunmaktayız.

Satış sonrası hizmetleriniz konusunda neler söylemek istersiniz?

Schtec Makine olarak, en önemli avantajımız, tüm ekibimizin satış sonrası destek konusunda önemli tecrübelerle sahip olması, bu nedenden dolayı satış sonrası desteğin müşterilerimiz ve Schtec Makine arasındaki bağı güçlendirecek en önemli unsur olduğunun fazlasıyla bilincindeyiz. Açıkçası bunu tüm sektörlerin doğrusu olarak görmekteyiz. Bu noktada satış sonrası desteği doğru gerçekleştirebilmek önem kazanmakta ve bunu yapabilen firmaların bir adım öne geçmesi kaçınılmazdır. Bunu başarabilmek için de, bilgi, tecrübe ve müşteri ilişkilerini doğru zemine oturtmak en önemli kriterler olduğunu düşünmekteyiz. Bizler de tüm bu unsurları firmamızda sağladığımızı düşünmekteyiz.

Son olarak neler söylemek istersiniz?

Schtec Makine olarak, çok kısa bir zaman önce kurulmamıza rağmen değerli müşterilerimizin ilgisi ile çok kısa sürede ciddi bir satış performansı yakalamış bulunmaktayız ve doğrultuda 10. Profil İşlem Merkezi Anlaşmamızı Sakarya'nın en önemli PVC üreticilerinden ve Firatpen'nin önemli bayilerinden Ada Yılmaz ile yapmış olmanın mutluluğunu yaşamaktayız. Mevcut üretim hattında Profil İşleme Merkezi ve Dört Köşe Kaynak – Cnc Köşe Temizleme Hattı bulunan Ada Yılmaz firması kapasitesini ve mevcut Teknolojisini arttırmak için bu yatırım planında tercihini Schtec Makineden yana kullanmıştır, kendilerine teşekkürlerimizi sunar yeni makine parkurunun hayırlı olmasını dileriz.